



Wir sind ein innovatives, global agierendes und führendes Unternehmen in der Misch- und Nassmahltechnik. Aus unserem Hauptsitz in Muttenz/Schweiz betreuen wir zusammen mit unseren 5 Tochtergesellschaften und mehr als 40 lokalen Vertriebspartnern unsere weltweite Kundschaft. Die umfassenden Verkaufsaktivitäten erstrecken sich von der Projektberatung, über den Verkauf bis hin zur Inbetriebnahme beim Kunden.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit mit ausgewiesener Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern als

Sales Engineer (m/w/d)

Aufgabenbereich:

- Verkauf von prozesstechnischen Maschinen an Kunden aus verschiedenen Industriebereichen
- Teilnahme an prozesstechnischen Versuchen und Evaluationen
- Inbetriebnahme und Prozessoptimierung der Maschinen beim Kunden vor Ort (international)
- Verkaufsverantwortung für eine internationale Länderauswahl
- Zusammenarbeit mit Tochtergesellschaften und lokalen Vertriebspartnern
- Schulung und Weiterentwicklung bei Tochtergesellschaften und Vertriebspartnern
- Planung und Teilnahme an internationalen Messen

Anforderungsprofil:

- Technische Ausbildung, z. B. Maschinenbau-, Elektro-, Chemie-Ingenieur oder Mechatroniker
- Idealerweise einige Jahre Berufserfahrung im internationalen Verkauf von Investitionsgütern
- Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit von bis zu 30 %
- Unternehmerisch denkende und gewinnende Persönlichkeit
- Kundenorientiertes Denken und Abschlussstärke
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, weitere Sprachen von Vorteil

Wir bieten Ihnen:

- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit
- Hohe Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- Modernes Arbeitsumfeld
- Firmenfahrzeug
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen

Gerne erwarten wir Ihre vollumfängliche Bewerbung in elektronischer Form und beantworten gerne Ihre Fragen.

Willy A. Bachofen AG
Herr Richard Graber
Leiter Finanzen & Administration
Junkermattstrasse 11
4132 Muttenz
+41 61 686 71 00
r.graber@wab-group.com, www.wab-group.com